



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Standort in München einen

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

Die perfekte Bühne für Deine Erfolgsgeschichte: ONSKINERY ist ein Multichannel-Dienstleister, der sich mit Freude, Leidenschaft und Know-how dem Produktbereich Legwear widmet. Dabei verstehen wir uns nicht als „Mehr-Marken-Händler“, sondern vielmehr als passionierter Servicepartner auf Augenhöhe. Von Design und Herstellung der Produkte bis hin zur erfolgreichen Vermarktung verhelfen wir unseren Kunden zu gesteigerter Effizienz und Wirtschaftlichkeit.

Ca. 100 Mitarbeiter bringen als Teil der ONSKINERY Familie täglich ihr Engagement, ihre Motivation und ihre Kreativität ein. Unser Ziel ist es, dass sich nicht nur unsere Kunden und Partner bei uns wohlfühlen, sondern auch unsere Mitarbeiter. Wir sind ein Private-Equity-geführtes mittelständisches Unternehmen mit großen Plänen. Wir bieten unternehmerisch denkenden Persönlichkeiten die ideale Bühne, eine erfolgreiche Zukunftsgeschichte zu schreiben. Wir denken innovativ und dynamisch – Start-Up-Mentalität trifft auf Erfahrung und Sicherheit als Mittelständler. Unseren Erfolg gestalten wir gemeinsam und ziehen an einem Strang – und das über alle Abteilungsgrenzen hinweg. Wir sind ein Team – und freuen uns, wenn Du auch ein Teil davon wirst!

DEINE AUFGABENSCHWERPUNKTE:

Sales:

- direkte Betreuung unserer Geschäftskunden sowie aktive Unterstützung des Key Account Managements
- Unterstützung, Vorbereitung und Abwicklung von Verkaufsaktionen
- Vor- und Nachbereitung der Kollektionsvorlagen beim Kunden und aktive Teilnahme an Terminen

Operations & Accounting:

- termingerechte Abwicklung der Kundenaufträge
- Vertragsverwaltung und Abrechnungsmanagement sowie Zusammenarbeit mit unserem externen Finanzdienstleister
- Unterstützung bei der Planung sowie Disposition des Online-Sortiments gemeinsam mit unserem Einkaufs- und Vertriebsteam

Analytics:

- Entwicklung von Analysen und Best Practices mit Hilfe von diversen Auswertungstools
- Erstellung von Handlungsempfehlungen für verschiedene Stakeholder (Sales, Supply Chain, externe Partner)

DEINE VORAUSSETZUNGEN:

- abgeschlossenes Studium oder erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung in Verbindung mit mehrjähriger Berufserfahrung im Bereich Sales
- Kenntnisse eines Warenwirtschaftssystems (idealerweise Microsoft Dynamics NAV) und sicherer Umgang mit Analyse-Tools (bspw. PowerBI)
- ausgeprägte Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch
- starke digitale Affinität und gute Kenntnisse in allen gängigen MS Office-Programmen, insbesondere in Excel
- Hands-on Mentalität, gute analytische Fähigkeiten und hohe Lösungsorientierung

DAS BIETEN WIR DIR:

- eigenverantwortliches Arbeiten
- persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten in unserem wachsenden Unternehmen
- Mitarbeit in einem motivierten und kollegialen Team
- ein modernes, angenehmes und innovatives Arbeitsumfeld
- Benefits: kostenfreie Getränke, vielfältiges Obstangebot, betriebliche Altersvorsorge und noch mehr

Deine Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Deines möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung sende bitte per Mail an: Franziska Stolz | personal@onskinery.com