



Unser Herz schlägt für Socken

Der Vertrieb ist Dein Zuhause und Du hast Lust die Erfolgsgeschichte unseres Unternehmens aktiv mitzugestalten?

Wir suchen für das **Gebiet Hessen / Rheinland – Pfalz / Bayern Nord** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

AREA SALES MANAGER (M/W/D)

ONSKINERY ist ein Dienstleistungs- und Handelskonzept, das sich mit Freude, Leidenschaft und Know-how dem Produktbereich Legwear widmet. Aus dem Unternehmen **camano** – einem der größten Socken- und Strumpfersteller – ist die Idee ONSKINERY entstanden: über die Produktion und Vermarktung hinaus ein Dienstleistungskonzept für Marken und Handel anzubieten. Zu unseren Marken zählen **camano, s.Oliver, skechers, Mustang, Fun Socks** und **Gabor**.

Deine Aufgabe:

In dieser abwechslungsreichen Position bist Du für den Vertrieb in den oben genannten Gebieten verantwortlich und damit das direkte Bindeglied zwischen internen und externen Stellen. Du übernimmst den aktiven Verkauf der aktuellen Kollektion an unsere Kunden, sowie die vollumfängliche Betreuung. Darüber hinaus führst Du die analytische Sortimentsgestaltung durch, betreust unsere Kunden während der Saison und berätst diese bezüglich Sortiment und Optimierung am POS.

Das Bestreben, die Umsatzerwartungen zu übertreffen und die Markenbekanntheit zu steigern, runden Dein Profil ab.

Deine Aufgabenschwerpunkte:

- Eigenverantwortliche Betreuung der Gebiete vom Verkauf über die Erstellung von Jahresplanungen bis hin zum Abverkauf am POS unter Berücksichtigung betriebswirtschaftlicher KPIs
- Planung, Analyse und Überwachung mit Hilfe des ERP Systems Navision und PowerBI
- Gezielte Neukundengewinnung sowie Auf- und Ausbau von partnerschaftlichen Kundenbeziehungen
- Aktive Umsetzung der ONSKINERY Vertriebsstrategie
- Umsatz- und Limitplanungen Deines Gebiets
- Orderdurchführung und Sortimentsgestaltung

Deine Voraussetzungen:

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit ca. 2 Jahren Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst der Textilbranche
- Hohe Affinität zu digitalen Medien und sehr gute Kenntnisse in allen gängigen MS-Office-Programmen, insbesondere in Excel
- Ausgeprägte Hands-on Mentalität, gute analytische Fähigkeiten und hohe Lösungsorientierung
- Eigenverantwortliches und ergebnisorientiertes Handeln
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Reisebereitschaft in der Region und Umgebung

Das bieten wir Dir:

Flexible Arbeitszeiten sowie eine ausgewogene Work-Life-Balance gehören für uns ebenso selbstverständlich dazu wie spannende Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Du profitierst von flachen Hierarchien, direkten Kommunikationswegen und kurzen Entscheidungswegen. Freue Dich auf eine vielseitige und herausfordernde Tätigkeit in einem motivierten und kollegialen Team!

Deine Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Deines möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung sende bitte per Mail z. Hd. Franziska Stolz an personal@onskinery.com.

www.camano.de | www.onskinery.com

CREATING CONVENIENCE



ONSKINERY